

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Выборнова Любовь Алексеевна
Должность: Ректор
Дата подписания: 02.09.2023 15:06:30
Уникальный программный ключ:
c3b3b9c625f6c113afa2a2c42baff9e05a38b76e

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Поволжский государственный университет сервиса» (ФГБОУ ВО «ПВГУС»)

УТВЕРЖДЕНО

на заседании кафедры
«Многофункциональная экономика и
развитие территории»

Протокол от 22.10.2023 № 2

ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
(фонд оценочных средств) для проведения промежуточной аттестации
по дисциплине

Оценка экономического потенциала предприятия

наименование дисциплины

по образовательной программе высшего образования – программе

бакалавриата

бакалавриата, специалитета,
магистратуры

Экономика

наименование образовательной программы

38.03.01 Экономика

шифр, наименование направления подготовки / специальности

Составитель

Голощапова Т.В., доцент кафедры
«Многофункциональная экономика и развитие
территории, к.э.н., доцент

ФИО, должность, структурное подразделение,
ученая степень, ученое звание

Тольятти
2023

1. Паспорт фонда оценочных средств (далее – ФОС)

1.1. Планируемые результаты обучения по дисциплине

Код компетенции	Наименование компетенции	Код и наименование индикаторов достижения компетенции
ПК-1.	Способен анализировать и интерпретировать экономическую информацию, содержащуюся в различных видах отчетности предприятий и организаций, и использовать полученные сведения для принятия управленческих решений;	ИПК-1.1. Проводит анализ отчетностей предприятия и содержательно интерпретирует полученные результаты ИПК-1.2. Проводит анализ эффективности направлений деятельности предприятия и его подразделений, в том числе с использованием вычислительной техники ИПК-1.3. Представляет результаты анализа в виде отчетов, в том числе используемых для принятия управленческих решений
ПК-3.	Способен на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность предприятий и организаций	ИПК-3.1. Осуществляет выбор подходящих методик для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность предприятий и организаций с учетом действующей нормативно-правовой базы ИПК-3.2. Проводит расчет экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность предприятий и организаций

1.2. Содержание дисциплины

№	Тема (раздел дисциплины) (в соответствии с РПД)	Код компетенции
1	ТЕМА 1. Введение в оценку экономического потенциала предприятия	ПК-3
2	ТЕМА 2. Источники информации для оценки экономического потенциала	ПК-1
3	ТЕМА 3. Правовые основы формирования и оценки экономического потенциала	ПК-3
4	ТЕМА 4. Подходы и методы оценки экономического потенциала	ПК-3
5	ТЕМА 5. Социально-экономические аспекты оценки потенциала предприятия	ПК-1
6	ТЕМА 6. Разработка стратегии развития предприятия на основе оценки его потенциала	ПК-1 ПК-3

1.3. Система оценивания по дисциплине

Форма проведения промежуточной аттестации по дисциплине: зачет (по результатам накопительного рейтинга или в форме компьютерного тестирования).

Устно-письменная форма по экзаменационным билетам предполагается, как правило, для сдачи академической задолженности.

Шкалы оценки уровня сформированности результатов обучения		Шкала оценки уровня освоения дисциплины		
Уровневая шкала оценки компетенций	100 бальная шкала, %	100 бальная шкала, %	5-бальная шкала, дифференцированная оценка/балл	недифференцированная оценка
допороговый	ниже 61	ниже 61	«неудовлетворительно» / 2	не зачтено
пороговый	61-85,9	61-69,9	«удовлетворительно» / 3	зачтено
		70-85,9	«хорошо» / 4	зачтено
повышенный	86-100	86-100	«отлично» / 5	зачтено

2. Перечень оценочных материалов для проведения промежуточной аттестации

Вопросы для подготовки к зачету

№	Содержание вопроса
ПК-1. Способен анализировать и интерпретировать экономическую информацию, содержащуюся в различных видах отчетности предприятий и организаций, и использовать полученные сведения для принятия управленческих решений (ИПК-1.1-ИПК-1.3)	
1.	Ресурсный и результативный подходы к определению экономического потенциала предприятия.
2.	Классификация компонентов экономического потенциала.
3.	Особенности экономического потенциала как объекта анализа.
4.	Значение экономического потенциала в повышении эффективности хозяйственной деятельности и достижении стратегических целей предприятия.
5.	Роль анализа в управлении экономическим потенциалом.
6.	Анализ источников средств в обеспечении финансовой устойчивости организации.
7.	Анализ ресурсного потенциала и его влияние на результаты деятельности организации.
8.	Анализ научно-технического потенциала
9.	Анализ НИОКР и нематериальных активов.
10.	Резервы роста производственного потенциала.
11.	Анализ взаимосвязи научно-технического уровня с эффективностью производства.
12.	В зависимости от направления формирования информационной базы оценки потенциала предприятия существуют методы: а) графические, математические и логистические; б) индикаторные и матричные; в) критериальные и экспертные; г) сиюминутные и стратегические; д) общие и частные.
13.	Подход к оценке стоимости потенциала предприятия, согласно которому наиболее вероятной величиной стоимости оцениваемого предприятия может быть реальная цена продажи аналогичного объекта: а) доходный; б) сравнительный (рыночный); в) затратный; г) имущественный; д) все ответы неверны.
14.	Объем собственных, заемных и привлеченных финансовых ресурсов предприятия, которыми оно может распоряжаться для осуществления текущих и перспективных затрат - это: а) инновационный потенциал; б) производственный потенциал; в) логистический потенциал; г) финансовый потенциал; д) экономический потенциал.
15.	Способность предприятия систематизировать и планомерно направлять все свои функции (определение потребностей и спроса, организация производства, продажа и послепродажное обслуживание) на удовлетворение потребностей потребителей и использования потенциальных рынков сбыта - это: а) инновационный потенциал; б) производственный потенциал; в) логистический потенциал; г) финансовый потенциал; д) маркетинговый потенциал.
16.	Обобщающая характеристика уровня научного обеспечения производства (науки, техники, технологии, инженерного дела, производственного опыта, возможностей и

№	Содержание вопроса
	ресурсов, в том числе научно-технических кадров, которые имеются в распоряжении предприятия для решения научно-технических проблем - это: а) управленческий потенциал; б) производственный потенциал; в) логистический потенциал; г) научно-технический потенциал; д) экономический потенциал.
17.	Существуют следующие признаки классификации видовых проявлений потенциала предприятия: а) по объектам исследования; б) по характеру реагирования на изменения; в) по целям формирования; г) в зависимости от перспектив развития бизнеса.
18.	Потенциал предприятия - это: а) совокупность ресурсов предприятия, обеспечивающих достижение определенных результатов предприятия; б) совокупность ресурсов и компетенций, которые создают определенный эффект для заинтересованных сторон; в) способность управления обеспечивать достижение целей деятельности предприятия за счет использования материальных ресурсов; г) возможности системы ресурсов и компетенций предприятия создавать результат для заинтересованных сторон посредством реализации бизнес-процессов
19.	По сфере реализации различают следующие потенциалы: а) внешний и внутренний; б) производственный и фондовый; в) рыночный и нерыночный; г) достигнутый и перспективный.
20.	По степени реализации различают следующие потенциалы: а) внешний и внутренний; б) производственный и фондовый; в) рыночный и нерыночный; г) достигнутый и перспективный.
21.	К объектным (объективным) составляющим потенциала предприятия относят: а) производственный, инновационный, финансовый потенциалы, потенциал воспроизводства; б) научно-технический, производственный, потенциал воспроизводства, инфраструктурный потенциалы; в) управленческий, маркетинговый, трудовой; производственный потенциалы; г) кадровый, научно-технический, производственный, инфраструктурный потенциалы.
ПК-3. Способен на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность предприятий и организаций (ИПК-3.1, ИПК-3.2)	
22.	Методика комплексной оценки эффективности деятельности предприятия.
23.	Показатели оценки рыночного потенциала
24.	Анализ рыночной конъюнктуры и обоснование производственно-ассортиментной программы.
25.	Анализ показателей качества и конкурентоспособности продукции.
26.	Анализ технико-экономического развития.
27.	Анализ имущественного потенциала предприятия
28.	Анализ и оценка организационно-управленческого потенциала.
29.	Понятие и расчет запаса финансовой прочности.
30.	Анализ эффективности деятельности предприятия.
31.	Анализ инвестиционной привлекательности предприятия.
32.	Анализ источников средств в обеспечении финансовой устойчивости организации.
33.	Анализ инновационного потенциала и его особенности.

№	Содержание вопроса
34.	Показатели оценки интеллектуального потенциала.
35.	Интегральная оценка экономического потенциала.
36.	Стоимость основных фондов предприятия как элемента производственного потенциала предприятия определяют как: а) сумму среднегодовой балансовой стоимости основных промышленно-производственных фондов предприятия и расходов на модернизацию основных производственных фондов; б) разницу среднегодовой балансовой стоимости основных промышленно-производственных фондов предприятия и расходов на модернизацию основных производственных фондов; в) сумму первоначальной стоимости основных промышленно-производственных фондов предприятия и амортизационных отчислений; г) разницу суммы первоначальной стоимости основных промышленно-производственных фондов предприятия и амортизационных отчислений; д) все ответы неверны.
37.	2. Конкурентоспособность потенциала предприятия зависит от а) уровня конкурентоспособности его составляющих элементов; б) области, к которой относится предприятие; в) масштабов деятельности предприятия; г) местонахождение предприятия; д) потребителей.
38.	Упорядоченный, целенаправленный процесс определения в денежном выражении стоимости объекта с учетом потенциального и реального дохода, который имеет место в определенный промежуток времени в условиях конкретного рынка, — это ... а) идентификация стоимости в обмене; б) идентификация стоимости в пользовании; в) оценка стоимости потенциала предприятия; г) управление стоимостью; д) все ответы не верны.
39.	Как называется цена, которая преобладает на свободном, открытом конкурентном рынке и определяется на основе равенства между реальными экономическими факторами? а) стоимость действующего предприятия; б) стоимость в обмене; в) стоимость в пользовании; г) инвестиционная стоимость; д) все ответы неверны.
40.	Сбалансированные согласно требованиям производства возможности цехов, хозяйств и служб по обеспечению необходимых условий для деятельности основных подразделений предприятия и удовлетворения социальных потребностей его персонала, - это ... потенциал. а) инфраструктурный; б) финансовый; в) производственный; г) управленческий; д) кадровый.