

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Выборнова Любовь Алексеевна  
Должность: Ректор  
Дата подписания: 02.08.2023 16:04:02  
Уникальный программный ключ:  
c3b3b9c625f6c113afa2a2c42baff9e05a38b76e

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Товолжский государственный университет сервиса» (ФГБОУ ВО «ПВГУС»)

УТВЕРЖДЕНО

на заседании

кафедры экономики и бизнеса

Протокол от 18.06.2023 № 10

ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

(фонд оценочных средств)

для проведения промежуточной аттестации по дисциплине

«Организация и техника внешнеторговых операций»

наименование дисциплины

по образовательной программе высшего образования – программе

специалитета

бакалавриата, специалитета,  
магистратуры

«Таможенное дело»

наименование образовательной программы

38.05.02 «Таможенное дело»

шифр, наименование направления подготовки / специальности

Составитель

Николаева Н.А., доцент кафедры экономики и  
бизнеса, к.э.н., доцент

ФИО, должность, структурное подразделение,  
ученая степень, ученое звание

Тольятти  
2023

## 1. Паспорт фонда оценочных средств

### 1.1. Планируемые результаты обучения по дисциплине

| Код и наименование компетенции                                                                                                                                                                                                                                                                                                                   | Код и наименование индикатора достижения компетенции                                                                                                                                                                                                                                                              | Планируемые результаты обучения по дисциплине                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        | Основание (ПС) * для профессиональных компетенций                                                                                                                                                                                                                                                                                         |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| ПК-5 Способен осуществлять таможенное сопровождение подготовки, организации исполнения внешнеторговой сделки на всех уровнях международной цепи поставок                                                                                                                                                                                         | ИПК- 5.2 Организовывать транспортно-логистическое обеспечение внешнеторговой сделки                                                                                                                                                                                                                               | <b>Знает:</b><br>- основные понятия, цели, принципы, виды, содержание организации и технологии внешнеторговых операций, последовательность их осуществления.<br><b>Умеет:</b><br>- применять методы и принципы международного менеджмента, маркетинга и логистики при организации внешнеторговой деятельности;<br>- оценивать эффективность схем организации внешнеторговых операций для определения возможных проблем и действий по их устранению;<br><b>Владеет:</b><br>- навыками выбора каналов распределения, поставщиков и торговых посредников в различных странах;<br>- навыками планирования и согласования условий внешнеторговых операций;<br>- навыками привлечения специализированных организаций для выполнения отдельных функций обеспечения внешнеторговых операций; | 08.039<br>Специалист по внешнеэкономической деятельности<br><br>Справочник квалификационных требований к специальностям, направлениям подготовки, знаниям и умениям, которые необходимы для замещения должностей государственной гражданской службы с учетом профессиональной служебной деятельности государственных гражданских служащих |
| ПК-6 Способен осуществлять подготовку и выбор решений по управлению деятельностью таможенной (предприятия) и их структурных подразделений, оценивать эффективность деятельности и обосновывать предложения по их совершенствованию на основе критериев социально-экономической эффективности с учетом рисков и возможных социально-экономических | ИПК – 6.1 Осуществлять поиск и синтез необходимой информации для подготовки и выбор решений по управлению деятельностью таможенной (предприятия) и их структурных подразделений;<br>ИПК – 6.3 Разрабатывает организационно-управленческие решения направленные на совершенствование профессиональной деятельности | <b>Знает:</b><br>- принципы, методы и виды осуществления внешнеэкономической деятельности предприятия, определения её эффективности; основные методы и инструменты управления внешнеторговой деятельностью предприятия;<br>- нормативные правовые акты, регламентирующие государственную поддержку внешнеэкономической деятельности;<br>- методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации;<br>- основы риск-менеджмента во внешнеэкономической деятельности. Основы бизнес-планирования;<br><b>Умеет:</b><br>- обобщать и систематизировать требования законодательства Российской Федерации и                                                                                                                                                                     | 08.039<br>Специалист по внешнеэкономической деятельности<br><br>Справочник квалификационных требований к специальностям, направлениям подготовки, знаниям и умениям, которые необходимы для замещения должностей государственной гражданской службы с учетом профессиональной служебной деятельности                                      |

| Код и наименование компетенции  | Код и наименование индикатора достижения компетенции | Планируемые результаты обучения по дисциплине                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        | Основание (ПС)<br>* для профессиональных компетенций |
|---------------------------------|------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------|
| последствий принимаемых решений |                                                      | <p>требования международных соглашений и договоров к внешнеэкономической деятельности;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- обобщать и систематизировать информацию о направлениях деятельности организации;</li> <li>- взаимодействовать с подразделениями организации для выявления общей стратегии развития организации;</li> <li>- работать с информационными системами и базами данных по внешнеэкономической деятельности;</li> <li>- оценивать экспортный потенциал организации, потребности организации в импорте;</li> <li>- подготавливать предложения по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации;</li> <li>- рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации;</li> <li>- подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации;</li> </ul> <p><b>Владеет:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- навыками планирования и постановки задач сотрудникам подразделения в организации;</li> <li>- навыками обеспечения внутреннего взаимодействия между профильными специалистами организации по условиям сотрудничества с потенциальными партнерами для организации внешнеэкономических операций;</li> <li>- навыками получения и анализ информации о реализации внешнеэкономических операций;</li> <li>- навыками оценки экспортного потенциала организации, потребностей организации в импорте;</li> <li>- навыками подготовки предложений по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации;</li> </ul> | государственных гражданских служащих                 |

## 1.2. Содержание дисциплины

| № | Тема (раздел дисциплины)<br>(в соответствии с РПД)         | Код компетенции |
|---|------------------------------------------------------------|-----------------|
| 1 | Тема 1. Понятие, черты и классификация внешнеэкономических | ПК-5.           |

|   |                                                                                  |                                               |
|---|----------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------|
|   | операций                                                                         | ИПК-5.2.<br><br>ПК-6.<br>ИПК-6.1.<br>ИПК-6.3. |
| 2 | Тема 2. Характеристика предмета внешнеторговой операции                          |                                               |
| 3 | Тема 3. Организация и техника экспортно-импортных операций                       |                                               |
| 4 | Тема 4. Организация предконтрактной работы по подготовке внешнеторговых операций |                                               |
| 5 | Тема 5. Внешнеторговый контракт                                                  |                                               |
| 6 | Тема 6. Организация международных перевозок                                      |                                               |

### 1.3. Система оценивания по дисциплине

Дисциплина изучается в течение одного семестра.

Форма промежуточной аттестации по дисциплине – зачет.

| Форма проведения промежуточной аттестации | Шкалы оценки уровня сформированности результатов обучения |                       | Шкала оценки уровня освоения дисциплины |                                                  |                             |
|-------------------------------------------|-----------------------------------------------------------|-----------------------|-----------------------------------------|--------------------------------------------------|-----------------------------|
|                                           | Уровневая шкала оценки компетенций                        | 100 балльная шкала, % | 100 балльная шкала, %                   | 5-балльная шкала, дифференцированная оценка/балл | недифференцированная оценка |
| Зачет                                     | допороговый                                               | ниже 61               | ниже 61                                 | «неудовлетворительно» / 2                        | не зачтено                  |
|                                           | пороговый                                                 | 61-85,9               | 61-69,9                                 | «удовлетворительно» / 3                          | зачтено                     |
|                                           |                                                           |                       | 70-85,9                                 | «хорошо» / 4                                     | зачтено                     |
|                                           | повышенный                                                | 86-100                | 86-100                                  | «отлично» / 5                                    | зачтено                     |

### 2. Перечень оценочных материалов для проведения промежуточной аттестации

Контроль и оценка результатов освоения дисциплины осуществляется преподавателем в ходе текущего контроля успеваемости (в процессе проведения практических занятий, тестирования, опросов).

В ходе проведения промежуточной аттестации осуществляется итоговый контроль и оценка результатов освоения компетенций

#### Перечень вопросов и заданий для подготовки к экзамену (ПК-5., ИПК-5.2., ПК-6., ИПК-6.1., ИПК-6.3).

1. Внешняя торговля, ее специфика, показатели динамики и масштабов. Оборот внешней торговли. Внешнеторговый баланс, его виды и сальдо. Внешняя торговля и экономический рост.

2. Международное разделение труда и мировая торговля. Необходимость и особенности внешней торговли. Последствия внешней торговли для национального хозяйства. Экономический рост и внешняя торговля.

3. Импорт в мировой торговле, его масштабы, структура и экономическое значение. Объекты и участники импортных сделок.

4. Методы регулирования импорта. Тарифное и нетарифное регулирование. Импортная квота и методы ее расчета.

5. Мировой экспорт, его причины и значение в мировой торговле. Экспорт и вывоз товаров. Участники экспортной сделки и экспортные документы. Особенности контракта.

6. Внешнеторговая сделка, ее признаки, экономические последствия для участников. Международные контрагенты. Критерии классификации сделок на мировом рынке.

7. Реимпорт в мировой торговле, его причины и условия. Разновидности реимпортных операций. Схемы реимпортных сделок.

8. Резэкспортные операции на мировом рынке, их причины, участники, таможенное регулирование. Схема резэкспортной сделки.

9. Международная торговля продовольствием. Организация продовольственных сделок. Преимущества прямых связей при торговле продовольствием на мировом рынке.

10. Поставки комплектного оборудования на мировом рынке. Организаторы поставок. Инжиниринг и поставки комплектного оборудования. Особенности внешнеторгового контракта.

- 11.Мировая торговля машинотехнической продукцией, ее значение и особенности. Специфика объекта экспортно - импортных сделок.
- 12.Торговля разрозненным оборудованием на мировом рынке, ее необходимость и значение. Внутрифирменная торговля и организация сборочных производств за рубежом. Особенности экспортного контракта.
- 13.Бартерные операции на мировом рынке, их причины, содержание, участники. Специфика международного бартерного контракта.
- 14.Встречные закупки, их специфика и условия заключения. Позиция экспортера и позиция импортера.
- 15.Выкуп устаревшей продукции. Позиции покупателя и продавца, их двойственность, взаимная выгода.
- 16.Товарные знаки как объект мировой торговли. Специфика сделок с товарными знаками на мировом рынке. Международный франчайзинг.
17. Операции с сырьевыми товарами на мировом рынке, их необходимость и экономическое значение. Специфика международных сырьевых сделок.
- 18.Мировая торговля готовой продукцией, ее особенности, масштабы и структура. Специфика внешнеторгового контракта.
- 19.Торговля потребительскими товарами на мировом рынке, ее значение и масштабы. Специфика потребительских товаров как предмета мировой торговли.
20. Внешнеторговые операции с давальческим сырьем на мировом рынке. Толлинговые сделки.
21. Патент как предмет международной торговой сделки. Экспортноимпортные сделки с патентами: содержание, экономические последствия.
22. Патент и патентные лицензии. Виды патентных лицензий. Полная лицензия и сублицензия. Исклчительная и простая лицензия. Рынок патентных лицензий.
23. Лицензионные платежи, их виды. Роялти: специфика и методы определения. Паушальный платеж: преимущества и недостатки для участников сделки. Смешанные платежи.
24. НОУ-ХАУ: содержание, особенности, товарные признаки. Особенности экспортно-импортных операций с НОУ-ХАУ на мировом рынке. Способы передачи НОУ-ХАУ импортеру.
25. Инжиниринг как предмет сделки на мировом рынке. Задачи и структура инжиниринга. Причины экспорта и импорта инжиниринговых услуг.

### **Примерный тест для итогового тестирования** (ПК-5., ИПК-5.2., ПК-6., ИПК-6.1., ИПК-6.3).

- 1. Внешнеторговые операции – это**
- а) комплекс методов и форм по обмену товарами и услугами между контрагентами внутри страны;
  - б) комплекс методов и форм по обмену товарами и услугами между контрагентами из разных стран;
  - в) совокупность производственных, организационных и коммерческих функций предприятий, ориентированных на экспорт;
  - г) нет правильного ответа.
- 2. Импортная операция представляет собой**
- а) приобретение товара у иностранного продавца с завозом в страну импортера с целью последующей перепродажи его, без переработки, иностранному покупателю;
  - б) приобретение товара у иностранного продавца с завозом в страну покупателя;
  - в) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортированного и не подвергшегося там переработке товара;
  - г) продажа товара иностранному покупателю с вывозом из страны продавца.
- 3. Торговля комплектным оборудованием имеет следующие разновидности:**
- а) сооружение объектов на условиях «под ключ»;
  - б) контракты с субподрядными фирмами;
  - в) продажа отдельных деталей и узлов;
  - г) верны ответы а) и б).

**4. Особенностью контрактов на комплектное оборудование является:**

- а) обилие различных условий;
- б) широкий перечень обязанностей продавца;
- в) сложное содержание;
- г) все ответы верны.

**5. В объем поставки в контрактах на комплектное оборудование входит:**

- а) проектная и техническая документация;
- б) оборудование определенной производительности с указанием расхода сырья, топлива и выхода готового продукта;
- в) технические услуги;
- г) все ответы верны.

**6. Особенностью долгосрочных контрактов на сырье и полуфабрикаты является:**

- а) разовое соглашение с длительным сроком поставки;
- б) заинтересованность добывающих компаний в получении надежных гарантий окупаемости инвестированных средств;
- в) общее увеличение сроков действия контрактов;
- г) нет правильного ответа.

**7. Преимуществом торговли сырьевыми ресурсами по долгосрочным контрактам является:**

- а) сырьевые товары подвержены моральному старению;
- б) для рынков, где велика доля поставок по долгосрочным контрактам, характерна изменчивость спроса, предложения и цен;
- в) неизменное качество сырьевых ресурсов отвечает интересам, как продавца, так и покупателя;
- г) нет правильного ответа.

**8. К основным сделкам в международной торговле относятся:**

- а) соглашения с рекламными агентствами;
- б) купли-продажи;
- в) таможенные операции;
- г) агентские соглашения.

**9. Сырьевые ресурсы – это**

- а) исследованные, разведанные и добытые природные богатства;
- б) продукты добывающей промышленности и сельского хозяйства;
- в) комплекс, объединяющий материалы, непосредственно добываемые из окружающей среды и материалы, подвергшиеся обработке с целью использования их для производства готовой продукции;
- г) все ответы верны

**10. Соглашение о прогрессивной сборке подразумевает:**

- а) организацию сборочного производства готовой продукции из импортируемых узлов и деталей;
- б) содействие импортеру в организации собственного производства отдельных частей продукции;
- в) продажу лицензии на саму продукцию и «ноу-хау»;
- г) все ответы верны.

**11. Назовите характерный признак торгового обычая:**

- а) постоянное соблюдение;
- б) единообразие;
- в) повторяемость;
- г) все ответы правильные.

**12. Применяется ли торговые обычаи к внешнеторговому контракту, где одна из сторон не знакома с ними:**

- а) да, если в контракте не указаны иные договоренности;
- б) нет, знание торговых обычаев необязательное условие внешнеторговой сделки;
- в) редко;
- г) правильные ответы б) и в).

**13. К документации по подготовке товара к отгрузке относится:**

- а) извещение об инкассовом платеже;
- б) упаковочный лист;
- в) заявка на фрахтование;
- г) страховой сертификат.

**14. Какой из перечисленных критериев является критерием классификации внешнеторговых операций:**

- а) по потребительским предпочтениям;
- б) по направлениям торговли;
- в) по габаритам товара;
- г) нет правильного ответа.

**15. К обеспечивающим, или дополнительным сделкам в международной торговле относятся:**

- а) подряда;
- б) найма;
- в) агентские соглашения;
- г) купли-продажи.

**16. По классификации к химическим сырьевым товарам не относятся:**

- а) нефтехимикаты;
- б) природный газ;
- в) медикаменты;
- г) продукты неорганической химии.

**17. Государственная политика в области экспорта-импорта сырья зависит от:**

- а) конъюнктуры мировых рынков;
- б) научно-технического прогресса;
- в) международных соглашений;
- г) все ответы верны.

**18. Назовите причину увеличения доли продовольствия в доле импорта в 90-х гг. в нашей стране:**

- а) разрушение сельскохозяйственного производства;
- б) увеличение доли расходов на питание в общей структуре расходов населения;
- в) либерализация внешней торговли;
- г) все ответы верны.

**19. Какие особенности услуг необходимо учитывать при их куплепродаже:**

- а) услуги производятся и потребляются одновременно и не подлежат хранению;
- б) сфера услуг не защищена государством от иностранной конкуренции;
- в) не все виды услуг пригодны для вовлечения в международный хозяйственный оборот;
- г) верны ответы а) и в).

**20. Какой из перечисленных способов относится к процедуре подготовки экспортной сделки:**

- а) направить потенциальному или уже известному продавцу заказ;
- б) принять участие в торгах путем представления тендера организаторам торгов;
- в) направить экспортеру безоговорочный акцепт его предложения;

г) направить возможному производителю коммерческое письмо о намерениях в ответ на его рекламу или информацию.

**21. Какое из определений экспорта товаров вы считаете верным?**

- а) Реализация отечественных товаров на различных секторах мирового рынка.
- б) Это вывоз товаров из страны за рубеж с целью их дальнейшей переработки.
- в) Это закупка товаров за рубежом с целью их дальнейшей переработки на территории России.
- г) Это вывоз отечественных товаров в другую страну с целью их экспонирования на международных выставках.

**22. Какое из определений внешнеторгового баланса является правильным?**

- а) Это соотношение экспорта и импорта страны за какой-либо период времени.
- б) Это разница между импортом и экспортом страны.
- в) Это соотношение между экспортом и внешнеторговым оборотом страны.
- г) Это соотношение между импортом и внешнеторговым оборотом государства.

**23. Какое из определений характеризует содержание импорта?**

- а) Это покупка иностранных товаров с целью их продажи и перепродажи на внутреннем рынке.
- б) Это ввоз товаров из-за рубежа с целью их перепродажи в другие страны.
- в) Это ввоз зарубежных товаров на таможенную территорию государства с целью их перемещения в другие страны.
- г) Это ввоз иностранных товаров в страну с целью их дальнейшей переработки на ее таможенной территории.

**24. Какие из платежей отсутствуют в практике организации экспортноимпортных сделок с патентными лицензиями?**

- а) Рента.
- б) Роялти.
- в) Паушальный платеж.
- г) Комбинированные платежи.

**25. Какие из признаков характеризуют импортные операции?**

- а) Товары транзитом пересекают таможенные границы государства.
- б) Товар продается и перепродается на внутреннем рынке.
- в) Иностранный товар поступает на внутренний рынок.
- г) Отечественный товар поступает в конечное или промежуточное потребление внутри страны.

**26. Как определяется коэффициент покрытия импорта экспортом?**

- а) Как отношение экспорта к импорту.
- б) Как отношение импорта к экспорту.
- в) Как отношение импорта к обороту внешней торговли.
- г) Как отношение экспорта к обороту внешней торговли.

**27. Укажите два способа расчета импортной квоты определенного товара.**

- а) Как отношение импорта к экспорту (%).
- б) Как отношение импорта к объему внутреннего производства (%).
- в) Как отношение импорта страны к ее ВВП (%).
- г) Как отношение импорта к объему внутреннего потребления (%).

**28. Укажите метод определения экспортной квоты по отдельному товару.**

- а) Как отношение экспорта к годовому обороту внешней торговли (в %).
  - б) Как отношение экспорта к импорту (в %).
  - в) Как отношение экспорта к годовому производству продукта (в %).
  - г) Как отношение импорта к экспорту (в %).
- 29. Как определяются темпы прироста импорта (к базисному периоду)?**
- а) Как отношение импорта к годовому обороту внешней торговли (%).
  - б) Как отношение импорта текущего и базисного периодов (%).
  - в) Как отношение прироста импорта к его базисной величине (%).
  - г) Как отношение импорта текущего года к его базисной величине (%).
- 30. Укажите признаки, определяющие специфику международной бартерной сделки.**
- а) 1.Объект экспорта - товары национального производства.
  - б) 2.Полная стоимость экспорта оплачивается валютой.
  - в) 3.Полная стоимость экспорта оплачивается поставками зарубежного товара.
  - г) 4.Экспорт частично оплачивается валютными средствами импортера.
- 31. Какие особенности имеет сырье как предмет внешнеторговой сделки?**
- а) Является продуктом высокой степени готовности.
  - б) Имеет низкую долю прибыли в структуре экспортной цены.
  - в) Оно предназначено для непроизводственного потребления без дальнейшей обработки.
- 32. Что характеризует комплектное оборудование как предмет внешнеторговой сделки?**
- а) 1.Это продукция средней степени готовности.
  - б) 2.Это система машин, обеспечивающая обработку сырья и выпуск готовой продукции.
  - в) 3.Оно характеризуется низкой долей добавленной стоимости в цене его экспорта.
- 33. Какой из признаков характеризует экспорт?**
- а) Товар ввозится на таможенную территорию страны-продавца.
  - б) Товар вывозится за пределы таможенной территории страны без права его возврата.
  - в) Товар вывозится на территорию других государств с целью его транспортировки в третьи страны.
- 34. Какое определение сырья Вы считаете верным?**
- а) 1.Это продукт труда, требующий дальнейшей обработки.
  - б) 2.Это продукт труда, подготовленный для дальнейшего конечного потребления.
  - в) 3.Это продукт труда, предназначенный только для непроизводственного потребления.
- 35. Что может являться предметом реимпорта на территории России?**
- а) 1.Импортные товары.
  - б) 2.Товары российского производства.
  - в) 3.Товары из развивающихся государств.
- 36. Как определяется индекс динамики внешнеторгового оборота?**
- а) 1.Как отношение оборота базисного года к обороту отчетного года.
  - б) 2.Как отношение оборота отчетного года к обороту базисного года.
  - в) 3.Как отношение оборота внешней торговли к ВВП.
- 37. Какие особенности имеют внешнеторговые операции?**
- а) 1.Их участники экспортеры и импортеры.
  - б) 2.Сделки купли-продажи происходят на внутреннем рынке.
  - в) 3.Средством оплаты служит денежная единица (валюта) страныэкспортера.

- 38. Укажите причину заключения международных бартерных операций.**
- а) 1.Недостаток валютных средств у импортера.
  - б) 2.Избыток валютных средств у экспортера.
  - в) 3.Недостаток валютных средств у экспортера.
  - г) 4.Избыток валютных средств у импортера.
- 39. Что является предметом встречных закупок?**
- а) 1.Товары стран-импортеров.
  - б) 2.Товары стран-экспортеров.
  - в) 3.Товары других государств.
- 40. К какому типу сделок относятся бартерные сделки на мировом рынке?**
- а) 1.К валютным.
  - б) 2.К безвалютным.
  - в) 3.К товарно-валютным.
  - г) 4.К валютно-товарным.