Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Выборнова Любовь Алексеевна
Должность: Ректор
Дата подписания: 30.10.2026 13:32:54
Уникальный программный ключ:
c3b3b9c625f6c113afa2a2c42baff9e05a38b76e

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Поволжский государственный университет сервиса» (ФГБОУ ВО «ПВГУС»)

УТВЕРЖДЕНО

на заседании Высшей школы экономики и управления

Протокол от 25 июня 2025 г. № 12

ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
(фонд оценочных средств)
для проведения промежуточной аттестации по дисциплине

Б.1.О.03.10 «Институциональная экономика»
наименование дисциплины

по образовательной программе высшего образования – программе **бакалавриата**
бакалавриата,
специалитета,
магистратуры

«Организация и технологии защиты информации (по отрасли или в сфере профессиональной деятельности»

наименование образовательной программы

10.03.01 «Информационная безопасность»
шифр, наименование направления подготовки / специальности

Составитель Абрамова Л. А., доцент Высшей школы экономики и управления, к.э.н.
ФИО, должность, структурное подразделение, ученая степень, ученое звание

Тольятти
2022

1. Паспорт фонда оценочных средств

1.1. Планируемые результаты обучения по дисциплине

Код компетенции	Наименование компетенции	Код и наименование индикаторов достижения компетенции
УК-9.	Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности	ИУК-9.1. Демонстрирует знания базовых принципов функционирования экономики, экономического развития и управления человеческими ресурсами ИУК-9.2. Применяет методы экономического и финансового планирования для достижения текущих и долгосрочных финансовых целей
ОПК-5	Способен применять нормативные правовые акты, нормативные и методические документы, регламентирующие деятельность по защите информации в сфере профессиональной деятельности	ИОПК-5.1. Использует нормативные правовые документы в своей профессиональной деятельности ИОПК-5.2. Осуществляет подбор, изучение и обобщение научнотехнической информации, нормативных и методических материалов по методам обеспечения информационной безопасности

В результате изучения дисциплины обучающийся должен:

Знает: систему категорий институциональной экономики; основные функции институтов в экономике и пути их эффективного использования; институциональную природу государства, фирмы и домохозяйства; основные направления влияния государства на создание стабильной институциональной среды экономической деятельности

Умеет: анализировать явления и процессы в экономике во взаимосвязи с экономическими институтами; выявлять проблемы институционального характера при анализе конкретных ситуаций, предлагать способы их решения

Владеет: навыками применения методов институционального анализа для обработки экономических данных в соответствии с поставленной задачей; прогнозирования институциональных изменений и их влияния на поведение экономических агентов, развитие экономических процессов и явлений

1.2. Содержание дисциплины

№	Тема (раздел дисциплины) (в соответствии с РПД)	Компетенция
1	ТЕМА 1. Предмет и метод институциональной экономики	УК-9 ОПК-5
2	ТЕМА 2. Введение в институциональный анализ	УК-9 ОПК-5
3	ТЕМА 3. Институты и их роль в жизни общества	УК-9 ОПК-5
4	ТЕМА 4. Традиционный «старый» институционализм	УК-9 ОПК-5
5	ТЕМА 5. Неоинституционализм	УК-9 ОПК-5
6	ТЕМА 6. Новая институциональная экономика	УК-9 ОПК-5

1.3. Система оценивания по дисциплине

Дисциплина изучается в течение одного семестра.
Форма промежуточной аттестации по дисциплине – экзамен.

Шкала оценки уровня сформированности компетенций		Шкала оценки уровня освоения дисциплины	
Уровневая шкала оценки компетенций	100 балльная шкала, %	100 балльная шкала, %	5-балльная шкала, дифференцированная оценка/балл
Допороговый	Ниже 61	Ниже 61	«Неудовлетворительно» / 2
Пороговый	61-85,9	61-69,9	«Удовлетворительно» / 3
		70-85,9	«Хорошо» / 4
Повышенный	86-100	86-100	«Отлично» / 5

2. Перечень оценочных материалов для проведения промежуточной аттестации

Перечень вопросов для подготовки к экзамену

УК-9. Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности

1. История зарождения институционализма
2. Методологическая основа институциональной экономики
3. Междисциплинарный характер институциональной экономики
4. Неоклассика и институционализма: общность и различие подходов
5. Сущность и структура институционализма
6. Сущность и принципы несоответствия неоклассической теории современной экономической практике
7. Сущность и понятие института.
8. Институциональная матрица
9. Функции и классификация институтов
10. Нормы и правила как основа формирования институтовПринципы и способы изменения институтов

ОПК-5. Способен применять нормативные правовые акты, нормативные и методические документы, регламентирующие деятельность по защите информации в сфере профессиональной деятельности

11. Основные черты «старого» институционализма
12. Представители традиционного институционализма, их теории
13. Общая характеристика и направления институционализма
14. Теория прав собственности
15. Теория трансакционных издержек
16. Теория оптимального контракта
17. Новая экономическая история
18. Теория общественного выбора
19. Общая характеристика и направления новой институциональной экономики
20. Экономика соглашений
21. Теория игр
22. Теория неполной рациональности

Примерный тест для итогового тестирования:

1. Какое из приведенных определений не является определением института:
а) совокупность ролей и статусов, предназначенная для удовлетворения определенной потребности
б) объединение граждан для защиты общих интересов
в) принятая в настоящее время система общественной жизни
г) коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия
2. К социально-экономическим институтам, снижающим трансакционные издержки оппортунистического поведения в процессе распределения человеческого капитала на рынке труда нельзя отнести:
а) рекомендательные письма;
б) высокую репутация учебного заведения которое окончил претендент на рабочее место;
в) ставку заработной платы.
3. К трансакционным издержкам относятся
а) издержки, связанные с текущей производственной деятельностью;
б) вложения в основной капитал фирмы;
в) издержки по заключению контракта;
г) издержки, связанные выплатой процентов по финансовым
обязательствам фирмы.
4. К факторам, обеспечивающим действенность неформальных правил, нельзя отнести:
а) юридические санкции;
б) социальные санкции;
в) внутреннюю обязательность правил для человека;
г) остракизм.
5. Принцип полной рациональности заключается в
а) оптимизации индивидуальной функции полезности;
б) соответствии между поставленными целями и используемыми средствами;
в) последовательном применении принятого правила рациональности;
г) отсутствии ограничений индивидуальной функции полезности в виде затрат на получение и обработку информации.
Тест 6. В модели институционального равновесия функция трансакционных издержек является:
а) спросом на институты;
б) предложением институтов;
в) кривой продуктовой трансформации;
г) все ответы не верны.
7. В соответствии с теорией общественного выбора на принятие решений государственными чиновниками в большей степени влияют:
а) частные интересы;
б) общественные интересы;
в) «правила игры»;
г) институциональная переменная.
8. Один из выводов теоремы Коуза заключается в том, что достижению оптимального распределения правомочий препятствует, в частности:
а) высокая степень монополии в рассматриваемой отрасли;
б) отсутствие четкой спецификации прав собственности;
в) нетранзитивность общественных предпочтений;
г) вмешательство государства в экономику.
9. Под оппортунистическим поведением понимают:
а) невыполнение приказа начальника
б) следование своим интересам путем кооперации с коллективом предпринимателей
в) неумышленное разглашение коммерческой тайны
г) отказ обладателя специфического фактора производства выполнять свои функции без повышения оплаты
10. К предпосылкам применимости неоклассических моделей к анализу реальных рынков не относится

а) соответствие поведения людей идеалу homo economicus;
б) полнота информации;
в) минимальная взаимозависимость людей;
г) оппортунистическое поведение людей.
11. К числу различий между рыночной трансакцией, с одной стороны, и управленческой и рационирующей трансакциями, с другой стороны,
относится:
а) наличие/отсутствие результата в виде перемещения прав собственности;
б) наличие/отсутствие трансакционных издержек;
в) симметричность/асимметричность правового статуса сторон;
г) наличие/отсутствие необходимости организации трансакций путем дифференцированного закрепления за различными структурами управления.
12. Теория «оседлого бандита» М. Олсона рассматривает:
а) справедливое распределение доходов в обществе;
б) рациональное поведение политиков;
в) рациональное поведение бандита;
г) идеальную структуру общества.
13. Фирма будет расширяться до тех пор, пока:
а) внутренние трансакционные издержки будут ниже, чем трансакционные издержки по заключению рыночных контрактов;
б) внутренние трансакционные издержки будут выше, чем трансакционные издержки по заключению рыночных контрактов;
в) внутренние трансакционные издержки будут равны трансакционным издержкам по заключению рыночных контрактов.
14. В соответствии с институциональным подходом критерием для участия неформальном секторе экономики являются:
а) высокие производственные издержки;
б) низкие предельные издержки;
в) высокие издержки ведения легальной деятельности;
г) низкие трансакционные издержки легального бизнеса.
15. Какой из подходов к изучению теневой экономики используется в рамках неоинституциональной теории:
а) Т. Веблена;
б) О. Уильямсона;
в) Р. Коуза;
г) Э. де Сото.
16. В модель институциональных изменений, сформулированную Д. Нортом не входит следующее положение:
а) изменение в уровне знаний и появление новых технологий;
б) новые технологии меняют относительные уровни цен на ресурсы;
в) новые уровни цен создают стимулы у владельцев потенциально возрастающих в стоимости ресурсов к трансформации прав собственности на них;
г) институциональные изменения автоматически следуют за изменениями условий экономической деятельности;
д) не нулевые трансакционные издержки на политическом рынке препятствуют реализации институциональных изменений.
17. В отношении специфичности активов нельзя сказать, что:
а) это важнейший параметр классической рыночной трансакции;
б) это одно из условий существования трансакционных издержек;
в) основной фактор, увеличивающий взаимозависимость сторон
контрактного соглашения;
г) это один из параметров трансакций, определяющих выбор
эффективной структуры управления.
18. Согласно неоинституциональной экономической теории, фирма прежде снижает:
а) трансформационные издержки;
б) внешние трансакционные издержки;
в) издержки управления.
19. Увеличение числа близких субинститутов государству:

а) приведет к расширению границ государства;
б) приведет к сужению границ государства;
в) не отразиться на границах государства.
20. Конфликт между интересами собственников и менеджерами углубляется из-за:
а) ассиметрии информации
б) жёсткого контроля со стороны собственника
в) приятельских отношений между менеджером и владельцем
г) нет верного ответа
21. Ведущая роль институтов в процессе социализации и формирования функциональной рабочей силы не обусловлена:
а) ориентацией индивидов на формирование таких качественных характеристик рабочей силы, которые в конечном счете способны соответствовать общественным потребностям;
б) стабильностью предпочтений индивидов;
в) необходимостью действия контрольных механизмов, с помощью которых осуществляется сочленение социальных норм и правил с мотивами и ценностями людей.
22. Неоклассическая контрактация:
а) предполагает опору на весь опыт взаимодействия сторон в рам-
ках контракта как основу для разрешения споров;
б) предполагает отсутствие пробелов в контракте;
в) соответствует рыночному управлению трансакциями;
г) характеризуется наличием третейского судьи для разрешения
конфликтов в ходе реализации контрактного соглашения.
23. Отношенческая контрактация:
а) может соответствовать рыночному управлению;
б) может соответствовать двустороннему или объединенному
управлению;
в) предполагает неограниченную рациональность;
г) связана с отсутствием оппортунизма.
24. Основополагающая роль рутин в функционировании домашнего хозяйства не обусловлена:
а) потребностью индивида в создании вокруг себя предсказуемой среды;
б) возникновением нормы доверия внутри домашнего хозяйства;
в) абсолютной сознательностью индивида.
25. Как соотносится объем авторитарных ресурсов, которыми располагает предприниматель и вероятность создания и закрепления института:
а) прямая зависимость;
б) обратная зависимость;
в) нет зависимости.
26. Что такое институт и какова его роль в экономике?
27. Чем отличаются формальные и неформальные институты?
28. Что понимают под ограниченными возможностями познания (ограниченной рациональностью)?
29. Как определяются права собственности и как они влияют на экономическое поведение?
30. Как определить эффективный институт?
31. Какую роль играют трансакционные издержки в экономике?
32. Как определяется понятие «правила игры»?
33. Что такое институциональная ловушка и как она образуется?
34. Каким образом права собственности влияют на стимулы и эффективность экономики?
35. В чем заключаются различия между классическим и новым институционализмом?
36. Какие бывают виды трансакционных издержек?
37. Как влияют трансакционные издержки на формирование границ фирмы?
38. Как возникло и развивается понятие «теория фирмы»?
39. В чем состоит основная идея «Теоремы Коуза»?
40. Почему договоры бывают неполными и как это влияет на экономику?
41. Что такое оппортунистическое поведение и как оно проявляется?
42. Что такое отношение зависимости и автономии между сторонами контракта?
43. Какие механизмы применяют для снижения трансакционных издержек?
44. Почему некоторые регионы сталкиваются с высокими трансакционными издержками?

45. Какие проблемы появляются при проведении крупномасштабных проектов в условиях высокого уровня трансакционных издержек?
46. Как распределяются права собственности в различных формах хозяйств?
47. Какие формы собственности выделяют в экономике?
48. В чем преимущество частной собственности перед государственными формами собственности?
49. Почему спецификация прав собственности важна для экономического развития?
50. Какие недостатки имеет режим общей собственности?
51. Как изменяется структура прав собственности при переходе от плановой экономики к рыночной?
52. Какие закономерности наблюдаются в эволюции прав собственности?
53. В чем отличия различных моделей приватизации?
54. Что такое группа интересов и как она функционирует?
55. В чем опасность захвата государства группой интересов?
56. Как формируются коалиции групп интересов?
57. Почему борьба групп интересов способна дестабилизировать экономику?
58. Как группы интересов влияют на политический процесс и экономическую политику?
59. Как избежать негативного влияния групп интересов на государственный аппарат?
60. Какие последствия вызывают конфликты интересов между разными группами?